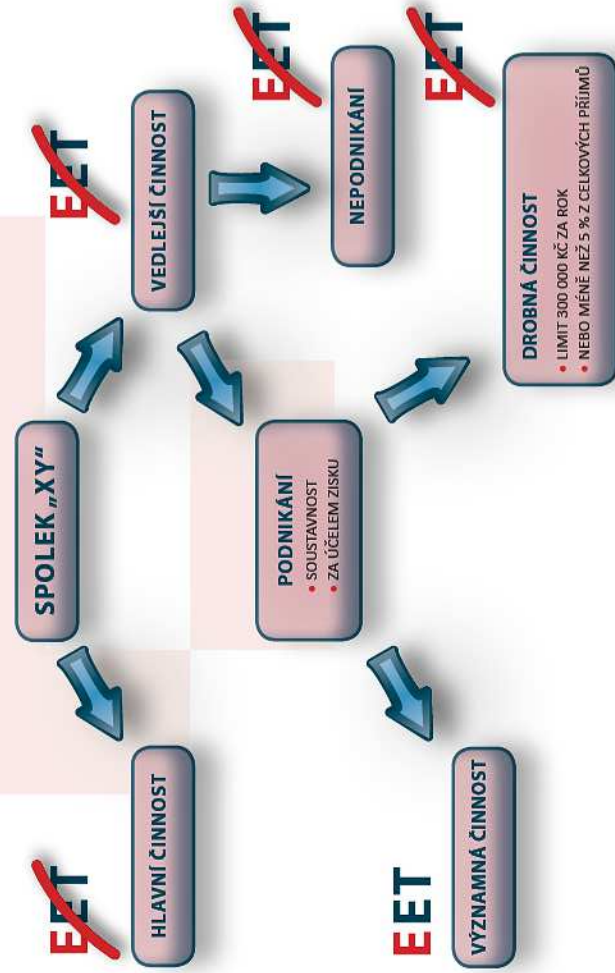


Tržby

JAK NA EET U SPOLKOVÉ ČINNOSTI

Pokud jste založili spolek, který například prodává výrobky na trzích, pořádá kulturní akce nebo získává příjmy z pronájmu, patrně nyní stojíte před otázkou, zda se máte zapojit do elektronické evidence tržeb (EET). Finanční správa ve své metodice řeší i podnikatelskou činnost spolků, v letošním roce k této metodice vydala ilustrativní příklady a po diskusích se zástupci spolků aktualizovala metodiku ve smyslu navýšení hranice pro vymezení tržeb těchto subjektů z evidence. Pojdme si tedy projít metodiku krok za krokem.

Jestliže Vás spolek provozuje pouze nepodnikatelskou činnost, nemusíte o EET vůbec starat. Tržby z hlavní činnosti spolku, která z principu nesmí být podnikatelská, EET nepodléhá. Důležité je však ověřit, že máte hlavní (nepodnikatelskou) činnost nastavenou v souladu se všemi příslušnými předpisy. Do evidence tržeb spadá pouze podnikatelská činnost, tedy taková výdělečná činnost, která je vykonávána **soustavně** a za účelem dosažení **zisku**. Pokud ale vyvíjíte pouze drobnou podnikatelskou činnost, pak i tyto tržby jsou z EET vyloučeny. Názorně vysvětlení dává následující schéma



DROBNÁ VEDELEJŠÍ PODNIKATELSKÁ ČINNOST

Na základě zpětné vazby spolků se zvýšil limit pro tržby z drobné vedlejší podnikatelské činnosti, které nespádají do EET. O tržby z drobné vedlejší činnosti se jedná, pokud tyto tržby nepřekročily v předchozím kalendářním roce:

- 300 tisíc Kč nebo
- 5 % z celkových příjmů/výnosů.

Pravidlo b) je zajímavé pro větší spolky, s celkovými ročními příjmy/výnosy nad 6 miliony Kč. Menší spolky tedy budou sledovat hranici 300 tisíc Kč.

Do limitu 300 tisíc Kč jsou zahrnuty výhradně tržby z podnikatelské činnosti uhrazené v hotovosti, platební kartou, šekem, směnkou nebo jinými obdobnými způsoby. **Tržby hrazené převodem z účtu na účet se do limitu nepočítají.**

PŘÍKLADY

Kdy se tržby NEEVIDUJÍ

- Fotbalový klub prodává vstupenky na utkání a provádí i vedlejší podnikatelskou činnost. Za pronájem reklamní plochy získal 350 tis. Kč, které mu byly poukazovány převodem na účet, a dalších 290 tis. Kč za prodej rychlého občerstvení na stánku. Prodej vstupenek spadá do hlavní činnosti klubu. **Hotovostní příjmy za prodej občerstvení nepřesáhly limit 300 tis. Kč. Příjmy z reklamy ano, avšak byly zaslány bankovním převodem.**
- Spolek poskytující služby pro zdravotně postižené osoby má příjmy z hlavní činnosti ve výši 12 mil. Kč formou dotací a sponzorových darů. Dalších 500 tis. Kč vydělal na vedlejší podnikatelské činnosti za poskytování masérských služeb, které byly hrazeny v hotovosti. Celkové příjmy tedy dosáhly 12,5 mil Kč. **Příjmy z vedlejší podnikatelské činnosti 500 tis. Kč sice přesáhly limit 300 tis. Kč, avšak činí méně než 5 % z celkových příjmů.**

- Spolek myslivců prodává vstupenky na myslivecký báj pro veřejnost pořádaný 2x ročně (při zahájení a ukončení sezóny) a zisk z prodeje vstupenek a tomboly použije na opravu krmelců. **Jedná se o příležitostnou výdělečnou činnost, která úzce souvisí s hlavní činností spolku.**

- Skauti pořádají letní dětský tábor. Je to dobrovolná činnost, jejímž účelem je rozvoj osobnosti dětí i jejich intelektuálních či tělesných schopností. Cena za pobyt je uzpůsobena tak, aby alespoň z části pokryla náklady na provoz tábora, zbytek je hrazen z dotace. **Nejedná se o podnikání.**

- Zájmové sdružení provozuje kavárnu zaměřenou na trénink pracovních dovedností lidí s mentálními postiženími, kteří zde s pomocí asistentů a terapeutů připravují kávu a obsluhují zákazníky. Ceny v této kavárně jsou nastaveny tak, že nepokryvají náklady na provoz zařízení, velká část peněz na provoz hlavní činnosti získává sdružení z dotací. **Jedná se o soustavnou činnost, která však není provozována za účelem dosažení zisku.**

Kdy se tržby EVIDUJÍ

- Spolek rybářů prodává 1x ročně před Vánoci kapry, zisk z prodeje používá k zajištění chodu spolku. Tržby z prodeje dosahují 350 tisíc Kč. **Jedná se o pravidelnou sezónní (a tedy soustavnou) výdělečnou činnost vykonávanou spolkem na vlastní účet a odpovědnost za účelem dosažení zisku. (3. fáze EET)**
- Vesnický klub, který jako svou hlavní činnost uvádí utužení sousedských vztahů, nabízí svým členům jídlo a pití, které je hrazeno z tzv. členského příspěvku (ten však odpovídá tržní ceně poskytnutého zboží). Uhrazená částka převyšuje náklady na přípravu jídla a pití (provozovatel klubu tedy dosahuje zisku). Tento klub je otevřen i pro veřejnost. Klub fakticky provozuje hostinskou činnost, a to soustavně a za účelem dosažení zisku. (1. fáze EET)
- Chráněná dílna (spolek) prodává na stánku hrnčířské výrobky, které vyrábějí členové tohoto spolku. Ceny jsou nastaveny tak, aby chráněná dílna dosahovala zisku. Z příjmů dosahujících 500 tis. Kč ročně financuje např. nákup materiálu pro výuku zdravotně postižených. **Jedná se o činnost, která je vykonávána soustavně za účelem dosažení zisku. (4. fáze EET)**
- Obecně prospěšná společnost provozuje kavárnu, v níž zaměstnává i několik lidí se zdravotními postiženími. Ceny jsou nastaveny tak, aby kavárna dosahovala zisku. Výnosy jsou použity na další aktivity společnosti, zejména na vytváření skupinového programu napomáhajícího sociálnímu rozvoji hendikepovaných osob. **Příjmy kavárny jsou 1 mil. Kč za rok. Provozování kavárny je výdělečnou činností, která je provozována soustavně za účelem dosažení zisku. (1. fáze EET)**